

*Improving quality of life through our premium probiotics*

## **Commercieel Project Manager a.i. (32 uur per week)**

Wij zoeken een Commercieel Project Manager a.i. die marketingactiviteiten ontwikkelt en uitvoert voor onze wereldwijd actieve businesspartners én die diverse projecten in goede banen leidt. Ben jij een echte doener met affiniteit voor producten die bijdragen aan een betere kwaliteit van leven? Dan zijn wij op zoek naar jou.

### **Jouw rol**

Als Commercieel Project Manager a.i. werk je in een marketingteam met nog drie collega's. Je vervangt een collega die ruim een half jaar met verlof is. Je houdt je voornamelijk bezig met het ontwikkelen en uitvoeren van marketingactiviteiten en stuurt in de rol van projectleider diverse commerciële projecten aan. Er is een aantal concrete projecten gedefinieerd waaraan je werkt. Hiervoor ben je primair voor de uitvoering verantwoordelijk, de strategische kant ligt bij de Manager B2B Marketing. Je ondersteunt de huidige en nieuwe businesspartners die wereldwijd actief zijn met passende marketing- en communicatiemiddelen en activiteiten en handelt ad-hocvragen van businesspartners op klantgerichte wijze af.

Projecten waaraan je werkt zijn:

- Opstellen van een plan en materialen voor het informeren van de businesspartners over alle wijzigingen in de productspecificaties.
- Vertalen/Uitrollen van de nieuwe productdossiers naar overige marketingmaterialen.
- Het maken van een plan voor en uitvoeren van een serie webinars met productinformatie voor de businesspartners.
- Uitvoeren van het contentplan voor businesspartner-communicatie door o.a. het coördineren en opmaken van tweewekelijkse nieuwsbrief.
- Opstellen en uitvoeren van een launchplan voor een nieuwe applicatievorm van een bestaand product.
- Executie intern marketingplan op de businesspartners: creëren van meer customer centricity binnen Wincllove en de businesspartners dichterbij brengen.

### **Praktisch**

- Je werkt 32 uur, waarbij je dinsdag en donderdag in ieder geval beschikbaar bent.
- De periode betreft 20 januari tot eind augustus 2025.

### **Wat vragen we van je?**

- Hbo-werk- en -denkniveau.
- Minimaal 5 jaar ervaring in een soortgelijke functie.
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Daadkracht en senioriteit om intern zaken in gang te zetten.
- Hands-onmentaliteit.
- Goede communicatieve en probleemoplossende vaardigheden.

### **Wat bieden we je**

Bij Wincllove Probiotics willen we samen impact maken door wereldwijd de kwaliteit van leven te verbeteren met onze premium probiotica. Ons nieuwe, duurzame pand in Amsterdam-

Noord dat speciaal voor ons is ontworpen, vormt het hart van al onze activiteiten. Met een supermoderne productiefaciliteit, vijf innovatieve laboratoria en een prachtige kantooromgeving hebben we alle ingrediënten in huis voor duurzame groei.

### **Welkom bij de familie!**

Als lid van de Winlove-familie maak je deel uit van een hechte groep collega's die gedreven wordt door optimisme, onderling vertrouwen en trots. Naast hard werken vinden we plezier en ontspanning bij Winlove net zo belangrijk, bijvoorbeeld met feestjes, (sport)activiteiten en onze uitgebreide gezamenlijke lunches. Wat ons extra bijzonder maakt? Sinds 2020 zijn we gecertificeerd als Great Place To Work, wat betekent dat je je hier zonder twijfel snel thuis zult voelen. We zijn bovendien actief betrokken bij sociale projecten in Amsterdam-Noord en erg trots op ons B Corp-certificaat, waarmee we bijdragen aan een groenere, gezondere en eerlijkere wereld.

En verder:

- Een afwisselende functie in een open, maatschappelijk betrokken organisatie met korte lijnen en een informele sfeer.
- Salaris tussen € 4389,- en € 7086,- fulltime bruto p/m (afhankelijk van opleiding en ervaring).
- De mogelijkheid om deels thuis te werken.
- Een gevarieerd leefstijlprogramma en aandacht voor een goede werk-privébalans.

### **Interesse?**

Herken je jezelf in het bovenstaande profiel en spreekt onze bedrijfscultuur je aan? Dan gaan we graag met je in gesprek. Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Leontien Koster, Head of B2B Marketing, via telefoonnummer +31 6 11 41 68 75 of stuur je cv en korte motivatie naar Inge van Nispen, Head of People, via [vacatures@winlove.com](mailto:vacatures@winlove.com).